

CAMERA DI COMMERCIO INDUSTRIA ARTIGIANATO AGRICOLTURA DI LUCCA

DETERMINAZIONE DIRIGENZIALE N. 317 DEL 04/10/2018

OGGETTO: CORSO DI FORMAZIONE PER LA CREAZIONE DI IMPRESA:
"L'IMPORTANZA DI SAPER VENDERE " II EDIZIONE 2018. DETERMINAZIONE A
CONTRATTARE CON CONTESTUALE CONFERIMENTO INCARICO E PRENOTAZIONE
DI SPESA.

IL SEGRETARIO GENERALE

Vista la Legge n. 241 del 7.8.1990 e successive modifiche ed integrazioni;

Vista la Legge n. 580 del 29.12.1993 come modificata dai DD.Lgs. n. 23 del 15.02.2010 e
n.219 del 25.11.2016;

Visto il D.P.R. n. 254 del 2.11.2005 concernente il Regolamento per la disciplina della
gestione patrimoniale e finanziaria delle Camere di Commercio;

Visto lo Statuto ed il Regolamento di organizzazione dell'Ente vigenti che disciplina, tra
l'altro, le funzioni del Segretario Generale e dei Dirigenti;

Richiamate le Delibere n. 101/2014 e n.60/2017 con le quale la Giunta ha ridefinito
l'assetto organizzativo della Camera e le Determinazioni con cui il Segretario Generale ha
dato gli incarichi ai Dirigenti;

Verificato che l'argomento in oggetto rientra nell'ambito delle proprie competenze;

Premesso che:

- ai sensi del D. Lgs. 219/2016 ART. 1, comma 1, lettera b, punto 2), lettera d) “sostegno alla competitività delle imprese e dei territori tramite attività d’informazione economica e assistenza tecnica alla creazione di imprese e start up”, la funzione relativa all’avvio d’impresa diventa uno degli obiettivi fondamentali del sistema camerale;
- per perseguire tale obiettivo, lo Sportello Nuove Imprese eroga servizi che facilitano l’avvio d’impresa, quali il primo orientamento sulle procedure burocratiche e sui finanziamenti, l’assistenza tecnica one to one, i seminari ed i corsi di formazione su temi specifici individuati come fabbisogni oppure su temi di carattere trasversale;

Ritenuto coerente:

- organizzare, nell’ambito delle attività dello Sportello SNI a sostegno dello start up d’impresa, un corso di formazione per aspiranti imprenditori dal titolo “L’importanza di saper vendere”, dedicato appositamente al tema della “vendita” vista come abilità trasversale e funzionale ad accrescere l’efficacia di qualsiasi attività di impresa;

- che i percorsi formativi dedicati al tema della creazione di impresa organizzati dalla Camera continuano a riscuotere un notevole successo sia in termini di domande di iscrizione che di indice di gradimento per contenuti e modalità didattica;

Preso atto che :

- il corso sopracitato, di cui alla determinazione dirigenziale n.180 del 25/05/2018, si è svolto nelle giornate del 6-7-8-11 e 12 Giugno 2018 , per un totale di 24 ore formative;
- l'incarico di docenza è stato affidato al Dr. Fabio Graziosi, in conformità sia alle norme generali vigenti tema di conferimento incarichi da parte della Pubblica Amministrazione, che a quanto deliberato in tal senso dalla Camera di Commercio di Lucca, normative tutte opportunamente e dettagliatamente richiamate nella determinazione citata;
- il corso suddetto ha suscitato da subito un notevole interesse ed ha registrato un numero di domande di partecipazione superiore ai posti disponibili, determinando la chiusura anticipata del form di iscrizione on-line ;
- i risultati dell'indagine di customer satisfaction, espressi a fine percorso dai partecipanti, si sono rivelati ottimi, sia con riguardo alla tipologia e al grado di approfondimento degli argomenti trattati, che alla competenza del docente;

Ritenuto pertanto opportuno:

- dare la possibilità di seguire il percorso formativo anche a coloro la cui domanda di partecipazione, in ragione della chiusura delle iscrizioni per overbooking, non è stata accolta;
- prevedere a tal fine una seconda edizione da svolgersi nelle giornate del 8-9-12 e 13 Novembre 2018 , presso il locali del Polo tecnologico Lucchese, ad un costo orario massimo di 100,00 euro (iva esclusa) comprensivo di materiale didattico, eventuali spese di trasferta, nonché di oneri previdenziali se previsti per legge;

Richiamati:

- l'art. 7 comma 6 del D.Lgs. n. 165/2001 e successive modifiche ed integrazioni che prevede la possibilità per le amministrazioni pubbliche di conferire incarichi individuali ad esperti di comprovata competenza per esigenze cui non possono far fronte con personale in servizio con contratti di lavoro autonomo, di natura occasionale o coordinata e continuativa in presenza dei presupposti ivi specificamente indicati alle lettere a), b), c) e d);
- l'art.7 comma 6 lettera d) che stabilisce che debbano essere preventivamente determinati durata, luogo, oggetto e compenso della collaborazione;

- la delibera n. 58/2007 e successive modifiche con la quale la Giunta, ai sensi dell'art. 7 comma 6 bis del D.Lgs. 165/2001, ha approvato il Regolamento che disciplina l'affidamento degli incarichi nell'Ente;
- la determinazione dirigenziale n.107 approvata in data 23 marzo 2017 con la quale sono state adottate nuove regole di organizzazione della formazione, in recepimento del D. Lgs 25 Novembre 2016 di riforma delle Camere di Commercio;
- la determinazione dirigenziale n. 200 del 08/06/2018 con cui è stato approvato l'ultimo elenco dei professionisti, formatosi in seguito a procedure di evidenza pubblica, così come previsto dalla normativa vigente, cui affidare eventuali incarichi di docenza;
- il D.Lgs 39/2013 e l'art. 53 D.Lgs 165/2001 per l'insussistenza delle cause di inammissibilità;

Considerato opportuno:

prevedere che la seconda edizione del corso in oggetto sia identica alla prima nei contenuti, nella durata, nonché nella modalità didattica;

Verificato a tal fine che :

- la proposta formativa presentata dal Dr. Fabio Graziosi – protocollo n.16365 del 04/10/2018 – soddisfa pienamente l'esigenza di realizzare una seconda edizione del corso di formazione che ricalchi il primo in tutte le sue parti, formali e sostanziali;
- il preventivo di spesa presentato dal Dr. Fabio Graziosi , unitamente alla proposta formativa, prevede, come per la prima edizione del corso, un costo di euro 2.400,00 al lordo della ritenuta d'acconto e di eventuali oneri previdenziali e assistenziali (prestazione occasionale non soggetta ad I.V.A. per mancanza del requisito soggettivo di cui all'art. 5 del D.P.R. 26/10/1972 n. 633 e successive modificazioni), comprensivo altresì della predisposizione di materiali didattici e del rimborso forfettario per spese di trasferta;

Richiamati altresì:

i principi di economicità, efficacia, tempestività, correttezza, libera concorrenza, trasparenza, non discriminazione, proporzionalità e rotazione;

Preso atto:

che il Responsabile del Procedimento è la Dott.ssa Marta Piacente, già Responsabile del Servizio Promozione e Sviluppo per le Imprese;

Verificata:

la disponibilità di risorse sul Budget direzionale di propria competenza e la coerenza con le azioni deliberate in sede di approvazione del Bilancio Preventivo 2018 e Relativa Relazione Previsionale e Programmatica;

DETERMINA

1. Procedere all'organizzazione della seconda edizione del percorso formativo dal titolo "L'importanza di saper vendere" secondo le modalità descritte in premessa;
2. di conferire al Dr. Fabio Graziosi, per le ragioni sopra dettagliate, l'incarico per la relativa attività di docenza al costo di euro 2.400,00 al lordo della ritenuta d'acconto e di eventuali oneri previdenziali e assistenziali (prestazione occasionale non soggetta ad I.V.A. per mancanza del requisito soggettivo di cui all'art. 5 del D.P.R. 26/10/1972 n. 633 e successive modificazioni), comprensivo altresì della predisposizione di materiali didattici e del rimborso forfettario per spese di trasferta;
3. di prenotare a tale scopo, sul Budget direzionale relativo all'esercizio in corso, l'importo di euro 2.400,00 come da prospetto sotto riportato:

Descrizione spesa	Centro Costo	Conto	Descrizione Conto	Prodotto	Importo
CORSO CREAZIONE DI IMPRESA: L'IMPORTANZA DI SAPER VENDERE	D103	330040	ONERI PER ORGANIZZAZIONE DI ATTIVITA' FORMATIVA	2C010103	2400

IL SEGRETARIO GENERALE
CAMISI ROBERTO / ArubaPEC S.p.A.
Documento firmato digitalmente