# Lunedì 13 luglio 2020

# FAR RIPARTIRE IL TURISMO, DA PROTAGONISTA

Valentina Mannino, Responsabile Comunicazione



In collaborazione con Camere di commercio di Arezzo-Siena, Lucca, Maremma, Massa Carrara, Pisa, Pistoia, Prato





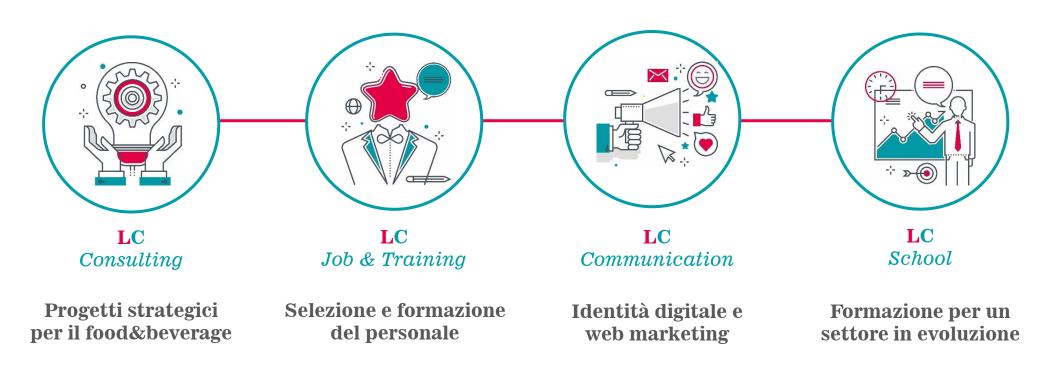


La Laurenzi Consulting nasce a Roma nel 2004 da un'idea di Dario Laurenzi e dal 2017 è presente anche a Milano.

Da 16 anni è attiva nel mondo Food & Beverage nel marketing e nella consulenza, sviluppando attività e progetti nelle aree food, hospitality, GDO, entertainment & leisure, operando sia in città che nelle grandi aree travel.

Si avvale di un team interno di professionisti con diverse formazioni, bilanciando creatività e marketing, portando competenze e idee diverse allo stesso tavolo.

# All'interno di Laurenzi Consulting lavoriamo su 4 macro aree:





# Estate 2020 Dalla crisi, un'opportunità per:

RIPENSARSI R

**RIPOSIZIONARSI** 

**RICOSTRUIRSI** 

RIPARTIRE

# #1 RAFFORZA LA TUA IDENTITÀ







■○○○○ Recensito il 8 ottobre 2019

### personale maleducato

Sono andata con mia madre durante una passeggiata pomeridiana di domenica, ci siamo sedute in un tavolino fuori, facendo il "grosso" errore di non chiedere alla cameriera prima di accomodarci (premetto che mia madre è una persona anziana), pochi secondi dopo è arrivata una coppia... Più

Data della visita: ottobre 2019

Dalla critica al gradimento: come riabilitare la «simpatia» dello staff Ciao, volevo sapere se avete riaperto! Grazie mille

Ciao! Avete riaperto?

Osservare, studiare e monitorare il

comportamento

degli utenti

Ciao, volevo sapere se avete riaperto! Grazie mille

Riaprite quando?

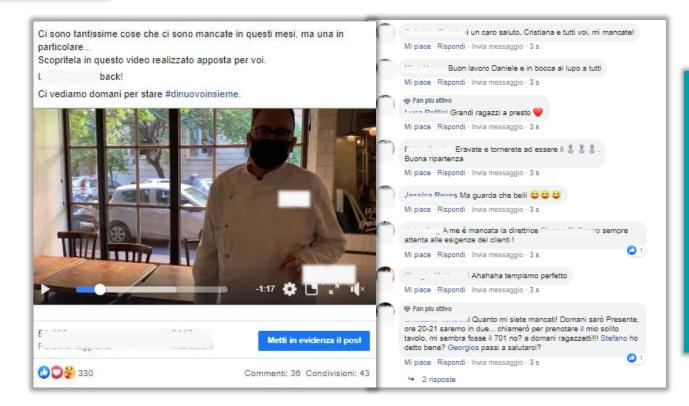
Buonasera, avete riaperto?

Buonasera volevo avere qualche info sulla riapertura..

Buona sera, volevo avere notizie sulla vostra riapertura grazie

buonasera, avete riaperto?

Ciao siete riapertri?



Feedback social positivi

Stimato +30% di incasso rispetto alle previsioni

Sold out le prime settimane

Servizio anche a pranzo dopo 10 giorni dall'apertura serale

# #2 DIALOGA CON IL TUO TARGET



#2
Dialoga con il tuo target

RAGIONA SULLE TUE BUYER PERSONAS

RAGGIUNGI IL TUO PUBBLICO CON AZIONI MIRATE DI COMUNICAZIONE E MARKETING

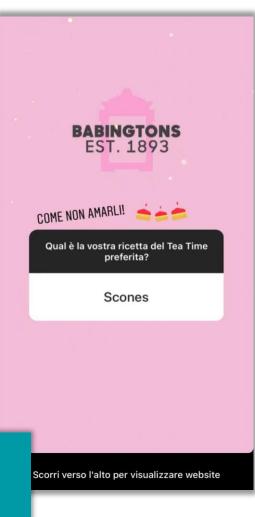
ATTRAILO, COINVOLGILO, CONVERTILO

FIDELIZZALO CON INIZIATIVE E CONTENUTI DEDICATI

COCCOLALO E... RICOMINCIA!













Invitare all'interazione il pubblico, scoprendone gusti e preferenze, mettendone a frutto i feedback

# #3 MONITORA I COMPETITORS



#3

 $Monitora\ i\ competitors$ 

ATTRAVERSO ATTIVITÀ DI GEOMARKETING

CON ALCUNI TRUCCHI, DALLA SEMPLICE
OSSERVAZIONE ONLINE...

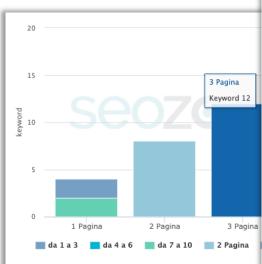
SERP di Google, Tripadvisor, ricerca di # su Instagram

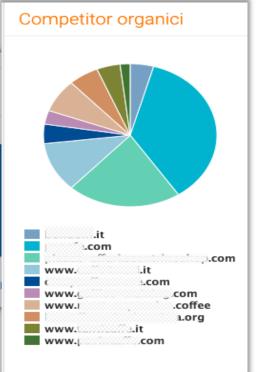
...ALL'UTILIZZO DI APPOSITI TOOLS PER MONITORARNE ATTIVITÀ E POSIZIONAMENTO



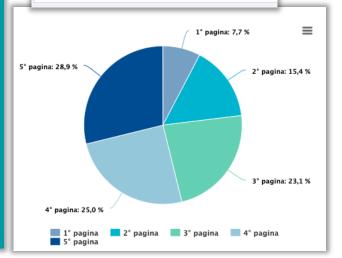








Per il restyling di un e-commerce prodotto, diventiamo competitivi anche lavorando sul posizionamento delle keyword osservando quelle dei nostri competitors





Pesce fresco: come riconoscerlo in 6 semplici

Sep 17, 2018 • 3 min

mosse Il pesce fresco è una materia prima irrinunciabile per

Write a comment

10



Prima che il sole sorga su

Sep 5, 2019 • 1 min

Le barche dei pescatori si muovo al buio, qui a Molo 21, quando ancora le prime luci dell'alba non hanno sfiorato le loro prue.

Write a comment

0

Oct 1, 2019 • 2 min

La bellezza indiscussa del mare, anche ad ottobre

Alzi la mano chi non è rimasto rapito almeno una volta nella sua vita dal fascino e dalla bellezza del mare e dei suoi paesaggi.

Write a comment



0



# SFRUTTA LE OPPORTUNITÀ DIGITALI



Sfrutta le opportunità digitali

UTILIZZA I QRCODE PER CREARE PERCORSI INTERATTIVI

ASSICURATI CHE IL TUO SITO SIA RESPONSIVE E USER FRIENDLY

TANTI SERVIZI A PORTATA DI MANO: PENSA A UN'APP!

BOOKING ISTANTANEO E ACQUISTO DI IMPULSO? IMPLEMENTA LA NEWSLETTER!

OLTRE IL LIKE: SCOPRI TUTTE LE FUNZIONI AGGIUNTIVE DEI SOCIAL

Adesivi Instagram su attività km 0, delivery, voucher tramite Facebook, vetrina social integrata all'e-commerce, integrazione WhatsApp 16





il menu



Il QRCode monitora i download e fornisce interessanti dati di profilazione utente







## Metti in contatto la tua azienda con le persone a cui sta a cuore

In questo momento difficile, le persone sono alla ricerca di soluzioni per sostenere le aziende a cui sono affezionate all'interno delle proprie comunità. L'acquisto di buoni regalo ne è un esempio ed è per questo che aiutiamo le persone a scoprire con facilità i buoni regalo digitali delle aziende locali.

Se configuri un buono regalo digitale rivolgendoti a uno dei nostri partner, le persone nella tua zona potranno scoprirlo direttamente su Facebook e avrai la possibilità di condividerlo anche sul tuo profilo Instagram. Cliccando sul buono regalo, le persone potranno acquistarlo immediatamente online tramite uno dei nostri partner.

Da Facebook Pagina business> menu > Covid 19 > Vendi buoni regalo

# #5

# PENSA A UNA STRATEGIA CROSSCANALE









Ma non penserete che vi lasceremo senza il nostro tèl Continua infatti tutta la nostra attività online. Per voi abbiamo pensato un codice sconto valido per le prossime 48 ore su tutti prodotti.

> #stayhomeanddrinktea Insieme ce la faremo!

> > Chiara e Rory

### **SCONTO 20%**

Su tutti i prodotti del nostro e-commerce

\*VALIDO SOLO PER 48 ORE

Spedizione in 24/48h

**ACQUISTA ORA** 

Dalla newsletter all'e-commerce, un codice sconto «emozionale»







## Una catena virtuosa per una causa benefica:

- Ufficio stampa
- Invito grafico
  - Qrcode
- Landing Page
  - Youtube
- Carrello e-commerce
  - Evento in loco
- Asta di beneficienza
  - Donazioni
- Ufficio stampa post evento



# Babingtons, asta benefica e degustazione nella storica sala da tè

Protagoniste Chiara Bedini, pronipote della fondatrice Isabel Cargill, con Anneysa Ghosh, direttrice di Hausos



Degustazione e asta benefica nella storica sala da tè inglese Babingtons in piazza di Spagna. Chiara Bedini e Rory Bruce, i due pronipodi Isabel Cargill (una delle fondatrici insie-

e ad Anna Maria Babington), hanno presento un progetto dedicato al Darjeeling, la reone dell'India dove si producono le foglie del ù pregiato dei tè neri. L'iniziativa benefica stiene i giovani locali con un intenso proamma di formazione per introdurli al mono del lavoro. Dalla città di Hyderabad è arrivaa testimoniare il comune impegno Anneysa nosh, direttrice di Hausos Ventures, insieme collega europeo Corrado Topi e allo scrittore efano Ardito. Tra macaron colorati e maniretti speziati della cucina indiana, come i fattini vegetariani «samosa», gli ospiti hanno aggiato nelle valli e nei giardini profumati il Darjelling, con video e racconti. (Ro. Petr.)







# #6 PERSONALIZZA I CONTENUTI



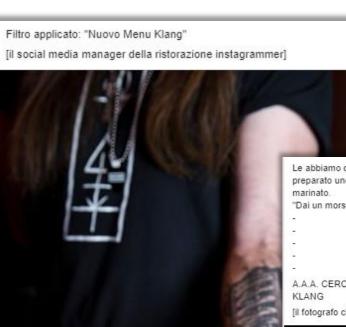
#6
Personalizza i contenuti

ELABORA UN BRANDBOOK DI RIFERIMENTO

STABILISCI IL TUO TONE OF VOICE...

...E LA TUA VISUAL IDENTITY





Il concetto di ferie è sopravvalutato, obsoleto e anche piuttosto radical chic.

Quindi noi, con coraggio e determinazione, rimaniamo aperti tutto agosto, Ferragosto compreso (con super menu dedicato in arrivo).

Non lasciateci soli, in piscina c'è spazio per i piedi di tutti!

Le abbiamo dato una maglia, l'abbiamo messa in posa, le abbiamo preparato uno dei nostri burger, quello con bacon al whiskey e cavolo nero marinato.

"Dai un morso" le dicevamo, "dai un BEL morso", le dicevamo.

A.A.A. CERCASI MANGIATORI PROFESSIONISTI DI BURGER AL KLANG

[il fotografo che lavora con il social media manager della ristorazione]

Un codice linguistico e un tono condiviso e riconosciuto e apprezzato dal target di riferimento





# NON VENDERE UN PRODOTTO, RACCONTA UNA STORIA!



#7
Non vendere un prodotto,
racconta una storia!

## STORYTELLING E STORYDOING

«Experience Makers» off e online

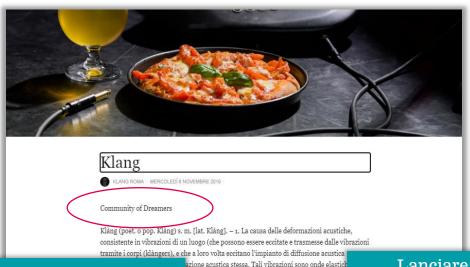
# RUBRICHE, DIRETTE, APPUNTAMENTI

Entra nell'agenda virtuale del tuo target

### CONTENUTI DI VALORE

Tutorial, consigli, approfondimenti, contenuti esclusivi, attività benefiche condivise con la platea





Impostare da principio un tone of voice in cui il pubblico si rispecchi azione acustica stessa. Tali vibrazioni sono onde elastica pagano nell'aria o in altro mezzo con determinate e essere compresa tra la soglia del bere (al di sotto della la soglia del Noize (al di sopra della quale la sensazione intensità e i limiti di frequenza, oltre a essere diversi da mettendoci la faccia e giocando su un

concetto condiviso con la platea 1 ( Non svegliamoci dal Sogno. organized by

Libera circolazione della musica, dell'arte e della cultura brassicolo-

del nostro Klang.

di partecipazione, ... Altro...

gastronimica di qualità; alla base, la missione di essere un luogo aperto e fruibile a chiunque e in qualsiasi momento. Un posto dove accadono le cose.

Se ci chiedessero di descriverlo brevemente, questo è quello che diremmo

Sostenere un progetto simile, che offre concerti e performance di ogni natura a cadenza pressoché quotidiana SEMPRE GRATUITI e senza alcun vincolo

Incrementando il racconto sui social con video di approfondimento e confronto del proprietario stesso



Klang Schild Non svegliamoci dal Sogno

Raggiungendo
l'obiettivo economico
e relazionale
(coinvolgimento
community)



# + 1 bonus

# CONNETTITI CON IL TUO TERRITORIO



# BONUS

Connettiti con il tuo territorio

NON SUBIRE IL FLUSSO, CREALO

COLLETTIVITÀ, CONNETTIVITÀ, RETE

PROMUOVI UNA CULTURA ATTIVA DEL TUO PRODOTTO











1,1mil 1,197

bufera (in un bicchier d'acqua) per la vis

È bufera (in un bicchier d'acqua) per la visita privata di Chiara Ferragni e Fedez alla Cappella Sistina. La coppia che più social non si può ha pubblicato su Instagram le loro foto mentre ammiravano incantati gli spettacolari affreschi di Michelangelo e l'hashtag #CappellaSistina è subito diventato trending topic di Twitter.

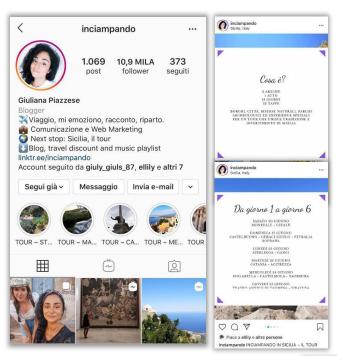
Influencer e turismo: dare visibilità ai nostri tesori











Giovani, imprese e regioni: creare una sinergia che fa vincere tutti







GIORNALE DI SICILIA®

]6 (sos)°

SOCIETÀ

000







RIPARTIRE SÌ. PER ANDARE DOVE?



## **ANDIAMO...**



Incontro a una socialità dell'esperienza diversa



Verso un pubblico più consapevole e richiedente



Riformulando paradigmi digitali adeguati



Mettendo in valigia ciò che non potrà più mancare per essere veri protagonisti del domani:

- QUALITÀ
- TERRITORIALITÀ
- SOSTENIBILITÀ
- SERVIZIO
- CONTROLLO DI GESTIONE
- MARKETING STRATEGICO
- CULTURA DI IMPRESA

DRITTI VERSO LA META E... **BUON VIAGGIO!** 



# Restiamo in contatto!

# Mi potete trovare qui:

valentinamannino@laurenziconsulting.it +39 065376860 www.laurenziconsulting.it

In collaborazione con Camere di commercio di Arezzo-Siena, Lucca, Maremma, Massa Carrara, Pisa, Pistoia, Prato



